Finnoconsult

Finnoscore 2022

Le comparateur indépendant des banques pour l'Europe et l'Amérique du Nord.

1

Avant-propos et résumé analytique

2

Méthode de l'étude

3

Résultats internationaux

4

Optimisation avec le Finnoscore

5

À propos de Finnoconsult

Avant-propos et résumé analytique

Chris Berger
Co-fondateur & CEO

Finnoscult

[LinkedIn](#)

2012-2015
Erste Bank Group : CEO George Labs
2016-2019
Bank Cler : Program Manager @ Cler Zak
2018-2020
Sparda : Strategic Advisor @ Sparda TEO
Mentor du FinTech Forum D.A.CH.

Pourquoi faisons-nous cette étude ?

50 à 85 millions de clients passeront à des néo-banques dans les prochaines années*. L'arsenal de possibilités pour renverser cette tendance est limité, même pour les grands établissements bancaires.

Rester immobile n'est pas une option, et agir à tort et à travers n'en est certainement pas une non plus. Pour vous aider à trouver la bonne voie, nous élaborons chaque année une étude sur le degré de maturité numérique de plus de 220 banques en Europe et en Amérique du Nord.

Nous faisons évaluer chaque établissement par 3 analystes sur la base de 300 critères du point de vue du client, et offrons des exemples de meilleures pratiques pour montrer ce que les meilleurs font. Nous vous montrons ainsi comment vous pouvez améliorer votre relation avec vos clients existants et acquérir de nouveaux clients.

Les résultats principaux de l'étude **Finnoscore** 2022 :

Le Finnoscore de cette année révèle avant tout que même les néo-banques établies ont de plus en plus de mal à rester à la fois simples et attrayantes lorsqu'il s'agit de trouver de nouvelles sources de revenu.

Le meilleur exemple cette année est N26 en Allemagne : il y a 12 mois de cela, la banque était encore leader du secteur de l'analyse. Elle est maintenant tombée à la 17^e place, ce qui est principalement dû à une augmentation de la complexité causée par une offre plus diversifiée. Mais on retrouve aussi des banques directes similaires en Suisse et en Autriche, qui ont de plus en plus de mal à rester innovantes, simples et attrayantes.

Autre tendance visiblement en hausse : de plus en plus de banques emploient des programmes visant à augmenter la fidélité des clients et lancent des initiatives de durabilité visibles. Nous sommes convaincus qu'une combinaison intelligente de présence régionale et d'offres attrayantes dans ces catégories permettront de renforcer durablement les relations avec les clients existants. Une composante essentielle est la défense de l'interface avec le client.

1

Avant-propos et résumé analytique

2

Méthode de l'étude

3

Résultats internationaux

4

Optimisation avec le Finnoscore

5

À propos de Finnoconsult

Finnoscore

La comparaison
indépendante des
banques
qui fournit des
réponses
objectives.

Finnoscore se base exclusivement sur des informations disponibles publiquement et évalue de manière objective la maturité numérique et le caractère innovant des banques.

L'équipe Finnoconsult réalise alors le classement des résultats sur la base de 30 ans d'expérience cumulée dans le domaine de la finance.

Finnoscore

Nous rendons la
compétence
numérique des
banques **mesurable**
et **comparable**.

Mesure la qualité et
l'attractivité de l'offre numérique
du point de vue du client

300 critères dans 12 catégories*
pour une **évaluation d'expert**
objective. La période de collecte des
données était de janvier à octobre 2021

Analyse annuelle et rapport de
benchmark de **plus de 220**
banques de 26 pays en Europe et
en Amérique du Nord, dont 1/3
des banques dans la zone DACH

Vue d'ensemble des catégories du Finnoscore 2022

Site internet

- Étendue
- Utilisabilité
- Fonctionnement sur tous les appareils
- Conception de l'interface utilisateur
- Qualité de la fonction de recherche

Online-Marketing

- SEO
- Recherche payante
- Affichage publicitaire

Attractivité de nouveaux clients

- Accès à la page d'accueil
- Présentation des avantages à devenir client

Ventes en ligne

- Appels à l'action
- Calculateur en ligne
- Comparaison des produits
- Évaluation du client possible
- Assistant de produit
- Conclusion des achats

Conversion en ligne

- Explication des processus
- Données à saisir
- Processus d'authentification

Transparence des prix

- Visibilité des prix
- Comparaison avec la concurrence
- Configurateur de produits

Communication omnicanale

- Formulaire de feedback
- Forum de discussion
- Trouver de l'aide
- Trouver une succursale
- Canaux de contact
- Rapidité et qualité de la réponse
- Prise de rendez-vous

Réseaux sociaux et communauté

- Présence sur les réseaux sociaux
- Portails professionnels
- Réactions

Fidélité client et écosystème

- Programme(s)
- Attractivité

Applications mobiles

- Faciles à trouver
- Fonctionnalités
- Évaluations des clients
- Fonction de démonstration

Banque en ligne

- Faciles à trouver
- Fonctionnalités
- Fonction de démonstration

Innovation et éthique

- Visibilité des innovations
- Co-création
- Programme lié au développement durable
- CSR

1

Avant-propos et résumé analytique

2

Méthode de l'étude

3

Résultats internationaux

4

Optimisation avec le Finnoscore

5

À propos de Finnoconsult

Quelle est la
**compétence
numérique** des
banques en Europe et
en Amérique du
Nord ?

Vous trouverez la réponse à cette question dans
le **Finnoscore 2022**

Découvrez comment les clients perçoivent les banques. Qui sont les gagnants, qui sont les perdants ? Les banques mieux ou moins bien notées cette année ? Comment les néo-banques se portent-elles cette année ? Quel est le score des différentes banques dans la comparaison internationale ?

Vous découvrirez tout cela dans la comparaison de banques la plus complète d'Europe.

Fiioscore

Aaaaand the
winner is....

Top 5 des banques internationales

	Banque	Pays	Finnoscore
1	PKO Bank Polski	Pologne	7,40 →
2	Erste Bank	Autriche	7,36 ↑
3	BCR	Roumanie	7,30 ↑
3	Slovenská sporiteľňa	Slovaquie	7,30 ↓
5	Sparda Bank BW	Allemagne	7,22 ↑

Les gagnants et les perdants

International

Top 5 des gagnants

	Banque	Pays	Points
1	Sparda-Bank BW	Allemagne	+1,79
2	Erste Bank	Hongrie	+1,73
3	Alpha Bank	Grèce	+1,69
4	Banque Populaire	France	+1,56
5	ČSOB	Slovaquie	+1,36

Top 5 des perdants

	Banque	Pays	Points
1	Axos Bank	USA	-2,05
2	SBAB!	Suède	-1,33
3	HSBC	Royaume- Uni	-1,22
4	Royal Bank of Scotland	Royaume- Uni	-1,21
5	ING	Roumanie	-1,20

Comparaison internationale des pays Finnoscore 2022

(évaluations moyennes par pays, entre parenthèses le nombre de banques évaluées)

La « banque idéale » : les banques les plus performantes de chaque catégorie

Site internet

Ventes en ligne

Communication omnicanale

Applications mobiles

Bank Polski

Online-Marketing

Conversion en ligne

Réseaux sociaux

Banque en ligne

Attractivité de nouveaux clients

Transparence des prix

Fidélité client et écosystème

Innovation et éthique

Finnoscore – top 10 banques de la région DACH

	Banque	Finnoscore
1	Erste Bank (AT)	7,36 ↑
2	Sparda-Bank BW (DE)	7,22 ↑
3	Hamburger Sparkasse (DE)	7,04 ↑
4	Deutsche Postbank (DE)	6,93 ↑
5	ING (DE)	6,91 ↑

	Banque	Finnoscore
6	RLB NÖ-W (AT)	6,90 ↑
6	Deutsche Bank (DE)	6,90 ↓
8	Sparkasse KölnBonn (DE)	6,86 ↓
9	RLB OÖ (AT)	6,84 ↓
10	Credit Suisse (CH)	6,77 ↓

1

Avant-propos et résumé analytique

2

Méthode de l'étude

3

Résultats internationaux

4

Optimisation avec le Finnoscore

5

À propos de Finnoconsult

Vue d'ensemble du modèle de processus Discovery

Website UX Empfehlungen

Benutzerführung
Weniger Auswahl, schnellere Reaktion ermöglichen: Navigation vereinfachen und stärker zusammenfassen. Reduzierte Vorauswahl zeigen ('Featured') (1) und an mehreren Stellen Einsteige in Themen oder Produkte anbieten, Produktfinder/Wizards als Fallback. (2)

Interaktive Elemente
Konsistenz im UI verbessern: einheitliche Verwendung von CTAs.
Formulare: reaktiveres UI, Eingaben deutlicher gestalten.
Wizards und Rechner: Viewport und Blickfolge beachten (3) – Resultate schneller erfassbar machen, Änderungen mit Micro-Animationen vermiteln.

Visuelle Gliederung
Wesentliche Informationen grafisch unterscheidbar gestalten, Vergleichbare Darstellungen statt Beschreibungen. (4)

Définition du thème principal et conception des ateliers Discovery

Ateliers Discovery (interactifs avec tableau Miro)

Exemple pratique

The Miro board displays a structured comparison of online banking products. Key elements include:

- Top Header:** 'VENTES EN LIGNE' with a UBS logo and version indicators (3.5 and 10.0).
- Comparison Tables:**
 - Credit Cards:** A table comparing various credit cards with columns for 'Produkt', 'Kategorie', 'Anbieter', 'Zinssatz', 'Kaufkraftparität', 'Kaufkraftindex', 'Kaufkraftindex (2019)', 'Kaufkraftindex (2020)', 'Kaufkraftindex (2021)', 'Kaufkraftindex (2022)', 'Kaufkraftindex (2023)', 'Kaufkraftindex (2024)', 'Kaufkraftindex (2025)', 'Kaufkraftindex (2026)', 'Kaufkraftindex (2027)', 'Kaufkraftindex (2028)', 'Kaufkraftindex (2029)', 'Kaufkraftindex (2030)'. A note states 'Vergleichstabelle für Kreditkarten vorhanden'.
 - CTAs:** A table comparing CTAs with columns for 'Produkt', 'Kategorie', 'Anbieter', 'Zinssatz', 'Kaufkraftparität', 'Kaufkraftindex', 'Kaufkraftindex (2019)', 'Kaufkraftindex (2020)', 'Kaufkraftindex (2021)', 'Kaufkraftindex (2022)', 'Kaufkraftindex (2023)', 'Kaufkraftindex (2024)', 'Kaufkraftindex (2025)', 'Kaufkraftindex (2026)', 'Kaufkraftindex (2027)', 'Kaufkraftindex (2028)', 'Kaufkraftindex (2029)', 'Kaufkraftindex (2030)'. A note states 'Keine CTAs'.
 - Mortgages:** A table comparing mortgages with columns for 'Produkt', 'Kategorie', 'Anbieter', 'Zinssatz', 'Kaufkraftparität', 'Kaufkraftindex', 'Kaufkraftindex (2019)', 'Kaufkraftindex (2020)', 'Kaufkraftindex (2021)', 'Kaufkraftindex (2022)', 'Kaufkraftindex (2023)', 'Kaufkraftindex (2024)', 'Kaufkraftindex (2025)', 'Kaufkraftindex (2026)', 'Kaufkraftindex (2027)', 'Kaufkraftindex (2028)', 'Kaufkraftindex (2029)', 'Kaufkraftindex (2030)'. A note states 'Vergleichstabelle für Hypotheken vorhanden'.
- Explanatory Text:**
 - 'Keine CTAs' (No CTAs).
 - 'Nicht klar wo die Unterschiede zwischen denn Anlagelösungen liegen' (Not clear where the differences between investment solutions lie).
 - 'Keine CTAs, nicht übersichtlich' (No CTAs, not clear).
- Product Wizard:** A section titled 'Our featured accounts' with a link to 'https://www.ubs.com/ro/german/banking/bank-accounts.html'. A note states 'Übersichtliche Vergleichstabellen mit CTAs'.
- Product Recommendations:** A section titled 'Ähnliche Produkte werden vorgeschlagen, falls der Kunde noch nicht überzeugt ist' (Similar products are suggested if the customer is not yet convinced).

VOILÀ COMMENT CELA FONCTIONNE :

Démonstration en direct via tableaux Miro

Comparaison directe avec des pairs et meilleures performances internationales

3-4 exemples par critère

Matrice avec hiérarchisation des mesures : potentiels d'amélioration avec impact commercial et efforts déployés

Rapport exécutif :

format compact avec les résultats clés et les recommandations

UX/UI Design Findings

Strengths

- + UI fit the corporate branding
- + Consistent design between desktop and mobile websites
- + CTA: first person button more likely to engage
- + Content: UBS has a lot of good content available, covering different steps of mortgage process

Improvement potential

- 3 clicks to access the mortgage page, the main category is not clickable, for another click
- Only alternative entry points on the homepage is the footer
- Website is mobile friendly, yet not optimal for a mobile-first usage
- Overall interface design would benefit from a more modern redesign and components

Online Marketing Recommendations

Technical improvements

- Analyse again the page speed of the website
- Some HTML elements have headings (h2) markups
- Clean up global backlink profile to improve authority
- Multiple errors in the developer console. E.g. Brightcove.com

Content improvements suggestion

- Take advantages of images by inserting keywords within captions
- Answer the most asked questions about the page topic within the landing page
- Create backlink magnets content to increase the # of healthy backlinks to money pages
- Consider adding videos to increase the chance to have rich snippets in SERPs
- Add more "hero" images to landing pages to increase to have rich snippets in SERPs

Voilà comment le Finnoscore a aidé nos clients.

Christian Mitschke,
Head Digital
Acquisition chez
Consorsbank

« L'évaluation avec le **Finnoscore** nous a montré de nombreux potentiels d'optimisation que nous connaissions déjà et certains dont nous n'étions pas conscients, et nous a donné un score pour nous comparer avec nos concurrents. Ce score nous aide aussi à mieux prendre conscience de nos points forts. Tout cela nous aide à donner la priorité à l'amélioration de notre expérience numérique. »

« Même si notre score dans l'évaluation numérique générale du **Finnoscore** était plutôt bon, une banque internationale était au-dessus de nous dans presque chaque catégorie examinée. L'équipe compétente et très bien préparée de Finnoconsult est parvenue à montrer de manière détaillée comment nous pouvons offrir une expérience encore meilleure à nos clients et parvenir à des résultats encore meilleurs pour la banque. »

Jurai Barta, Head Digital
Channels chez
Slovenska Sporitelna

1

Avant-propos et résumé analytique

2

Méthode de l'étude

3

Résultats internationaux

4

Optimisation avec le Finnoscore

5

À propos de Finnoconsult

Faits essentiels

- **Chiffre d'affaires** 10 millions d'euros par an (moyenne des 3 dernières années)
- **Personnel** 40 experts
- **Sites** Berlin / Vienne / Paris / Budapest / Zurich
- **Expertise**

Experts en perspectives client	Développeurs internet et mobile	Experts UX / designers UI
Analystes commerciaux	Architectes informatiques	Experts en créativité / innovation
Agile Facilitators / Scrummasters	Requirements Engineers	Digital Marketing /Growth Hackers

- **Distinctions**

International Banking Tech Awards '18 : 3° dans la catégorie « Mobile Apps »

Constantinus-Award '18 : 3° dans la catégorie « Mobile Apps »

Journal du commerce Diamond Star '18 : Finaliste « Digital Banking »

Capital '20 : FinApps les mieux notées

Notre équipe de gestion

Chris Berger
Finnoconsult

Chief Strategist / Head of Sales

Fonctions clés (extrait)

Erste Bank Group : CEO George Labs 2012-15
Bank Cler : Program Manager @ Cler Zak 2016-19
Sparda : Strategic Advisor @ Sparda Teo 2018-20
Mentor du FinTech Forum D.A.CH.

Martin Schachinger
Finnoconsult

Chief Creative / Head of Products

Fonctions clés (extrait)

Erste Bank Group : auth. Proxy George Labs 2012-15
Bank Cler : Productowner @ Cler Zak 2016-19
Sparda : Productowner @ Sparda Teo 2018-20

Guillaume Vaslin
FINNOSTUDIO

Chief Designer / Head of Marketing

Fonctions clés (extrait)

Bank Cler : Designer @ Cler Zak 2018-19
Sparda : Chief Designer @ Sparda Teo 2018-2021

Nos références depuis 2015 (extrait)

Nous nous réjouissons de vous rencontrer en personne !

Nous vous expliquons volontiers
davantage au sujet de l'étude, de notre
expertise ainsi que de nos expériences de
meilleure pratique.

Berlin

Vienne

Paris

Zurich

Budapest

~~MAN KÖNNTE~~
~~MAN SOLLTE~~
~~MAN MÜSSTE~~
Wir machen!

Chris Berger
Managing Director
Finnoconsult

+43 664 8180166
chrisberger@finnoconsult.at
Rasumofskygasse 26 • 1030 Vienne
Autriche

Martin Schachinger
Managing Director
Finnoconsult

+43 699 1350 7690
martin@finnoconsult.at
Rasumofskygasse 26 • 1030 Vienne
Autriche

Guillaume Vaslin
Managing Director
ENNO Studio

+43 664 8180166
gv@ennostudio.com
Skallitzer Strasse 68 • 10997 Berlin
Allemagne